

**CÔNG TY TNHH Giải pháp và Công
nghệ Đo lường INO**

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

Số: 13 /2020/CV-HCTH

V/v: Tuyển dụng thực tập sinh, nhân viên
kinh doanh thiết bị đo lường và tự động hóa công nghiệp

Tp. HCM. Ngày 26 tháng 06 năm 2020

Kính gửi: Phòng Quan hệ Doanh Nghiệp, Trường ĐHSP Kỹ Thuật Tp. Hồ Chí Minh

- Căn cứ vào chức năng, nhiệm vụ và tình hình hoạt động của phòng quan hệ Doanh nghiệp, trường ĐHSP Kỹ thuật Tp. HCM.
- Căn cứ vào nhu cầu tuyển dụng của công ty TNHH Giải pháp và Công nghệ Đo lường INO.

Chúng tôi gửi tới quý phòng thông tin tuyển dụng sau đây:

Chúng tôi (INO) chuyên cung cấp các thiết bị đo lường và tự động hoá trong công nghiệp. Là đại diện chính thức của các nhãn hàng AOIP (Pháp), Synergy-Technology (Pháp), Technovision (Italy), Aplisens (Poland), AECO (Italy), Wess Global (Korean), Viltrus (Lithuania), Palmer Wahl (US), Alstron (Singapore), Takex (Japan), FAE (Italy)...và là đối tác thân thiết của các nhà phân phối từ các hãng Siemens, ABB, Schneider, Endress Hauser, IFM, Baulluff, Turch, Peperl Fuch, Phoenix Contact...

Chúng tôi đang phục vụ các khách hàng quan trọng như Samsung, Hyosung, Posco, Coca-Cola, Pepsi, Heineken, Hoa Sen Group, Vinfast, Kinh Do, Masan, Mercedes, Vietnam Airline, Tôn Nam Kim, Tôn Phương Nam, Thép Pomina, Thép VinaKyoiei, Xi măng Vicem, VietsovPetro, PTSC... và nhiều khách hàng khác đã và đang tin tưởng, sử dụng sản phẩm của chúng tôi.

Do nhu cầu phát triển kinh doanh, chúng tôi đang tìm kiếm các ứng viên tiềm năng sau đây.

Vị trí tuyển dụng: Technical Sales (Nhân viên bán hàng kỹ thuật)

Địa điểm làm việc: S2-G2, Tòa nhà SunView, Đường Cây Keo, Phường Tam Phú, Quận Thủ Đức, Tp. HCM

Mô tả công việc

- Tìm hiểu về sản phẩm (Đặc tính, ứng dụng, cách thức sử dụng)
- Liên hệ khách hàng (Điện thoại, email, ghé thăm nhà máy khách hàng) để giới thiệu sản phẩm, demo hoạt động của sản phẩm.
- Tiếp nhận các yêu cầu, giải đáp các thắc mắc của khách, đưa ra giải pháp và đề xuất sản phẩm phù hợp theo ứng dụng và căn cứ vào nhu cầu của khách.
- Tư vấn cho khách hàng về thiết bị đo lường và tự động hóa công nghiệp mà công ty đào tạo và phân công phụ trách.
- Báo giá, đàm phán và hỗ trợ khách hàng để đi tới ký kết hợp đồng mua bán
- Hỗ trợ khách hàng các vấn đề kỹ thuật sau mua hàng.

Điều kiện ứng tuyển

- Tốt nghiệp Đại học/Cao đẳng khối ngành kỹ thuật.
- Có đam mê bán hàng và kinh doanh.
- Có khả năng đọc hiểu tài liệu kỹ thuật bằng tiếng anh.
- Ưu tiên ứng viên đã từng làm việc tại các vị trí Sale Engineer/Application Engineer/Field Engineer trong các công ty thương mại dịch vụ về máy móc thiết bị hoặc kỹ sư bảo trì trong các nhà máy.



- Ưu tiên các ứng viên đã từng làm việc, có sẵn mối quan hệ trong các nhà máy khu công nghiệp, lĩnh vực dầu khí, điện lực, xi măng và sắt thép.
- Kinh nghiệm: Trên dưới 1 năm

Quyền lợi

- Làm việc: 8h00-17h30 Từ T2-T6, nghỉ T7, CN
- Có đầy đủ chế độ phúc lợi theo luật lao động hiện hành.
- Tăng lương mỗi năm ít nhất 1 lần.
- Thưởng tất cả các lễ tết, thưởng các dịp đặc biệt sinh nhật, thành lập công ty, 8/3...
- Thưởng tháng 13, 14 và 15 tùy KPI của mỗi người.
- Đảm bảo được đi nước ngoài 1 lần ít nhất trong năm
- Đặc biệt công ty có cơ chế “Bán được hàng càng nhiều tiền thưởng càng cao”.
- Số lượng: 05 NV
- Mức lương: Cạnh tranh (tùy theo năng lực kinh nghiệm)

Thông tin về công ty INO

- www.ino.com.vn
- <https://www.facebook.com/congtyino>
- <https://www.youtube.com/inomeasure>

Liên hệ:

Mail: info@ino.com.vn | Tel: 028 73 000 184 | Hotline: 0947200184

Ghi chú: Nếu ứng viên vừa mới ra trường hoặc đang là sinh viên cảm thấy chưa đủ kinh nghiệm và điều kiện để ứng tuyển, vui lòng liên hệ chúng tôi để ứng tuyển vị trí trợ lý, thực tập sinh bán hàng kỹ thuật hoặc cử mạnh dạn nộp hồ sơ, chúng tôi sẽ lưu trữ hồ sơ của bạn cho những đợt tuyển dụng tiếp theo.

Trân trọng!

Nơi nhận:

- Như trên:
- Lưu phòng TH&HC



GIÁM ĐỐC
Ngũ Văn Dũng

